BTS MANAGEMENT COMMERCIAL OPERATIONNEL (MCO)

NE PAS JETER SUR LA VOIE PUBLIQUE

2 LIEUX DE FORMATION :

Institution Jeanne D'Arc,
23 rue Raymond Poincaré 55200 Commercy

CFA-CFC Ensemble scolaire Antoine Gapp,
2 avenue du Général Passaga, 57600 Forbach

FORMATION EN ALTERNANCE SUR 2 ANS:

- *Formation par apprentissage*
- *Formation gratuite pour les apprentis*
- *Apprentissage à partir de 15 ans révolu*
- *Aide au permis*
- *Aide au logement*
- *Réductions étudiantes*
- *Une rémunération*

ROLE ET FONCTION :

BLOC 1 : Développer la relation client et assurer la vente conseil

BLOC 2 : Animer et dynamiser l'offre commerciale

BLOC 3 : Assurer la gestion opérationnelle

BLOC 4 : Manager l'équipe commerciale

	16 – 17 ans*	18 à 20 ans	21 à 25 ans	26 ans et +
	Rémunération mensuelle brute en % du SMIC			
1ère année	27%	43%	53%	100 %
2ème année	39%	51%	61%	100 %
3ème année	55%	67%	78%	100 %

parcoursup

CFA-CFC ANTOINE GAPP 03.87.85.14.99 cfa-cfc@es-antoinegapp.fr

NOS ATOUTS :

- *Espaces de formation dédiés, plateaux techniques équipés de tout le matériel*
- *Point informatique*
- *Espace de détente*
- *Restauration possible*
- *Organisme certifié, CCF*

POURSUITES D'ETUDES :

- *Insertion professionnelle*
- *Licence professionnelle / Bachelor dans le commerce ou la vente*
- *Licence en commerce international*

DEBOUCHES :

- *Chef de rayon*
- *Directeur adjoint en magasin*
- *Chargé de clientèle*
- *Vendeur-conseil*
- *Téléconseiller*
- *Responsable e-commerce*

Taux d'insertion professionnelle après 6 mois :
70%
Autres situations :
30%
Taux de poursuite d'études :
44%
Taux de rupture:
16%
Taux d'abandon de la formation:
0%
Valeur ajoutée: Statistiques non disponibles sur France Compétences

Indicateurs disponibles sur :

INSERJEUNES

CURSUS :

- *1 350 heures de formation au centre*
- *Inscription par Parcoursup*
- *2 jours par semaine au CFA / 3 jours en entreprise*

CONTENU DE LA FORMATION / EPREUVES :

- *E1 : Culture générale et expression*
- *E2 : Langue vivante étrangère*
- *E3 : Culture économique, juridique et managériale*
- *E4 : Développer la relation client et la vente conseil, animation, dynamisation de l'offre commerciale*
- *E5 : Gestion opérationnelle*
- *E6 : Management de l'équipe commerciale*
- *Epreuve facultative : EF1 ; Langue vivante érangère 2.*

UN ACCOMPAGNEMENT PERSONALISE ET ADAPTE AU MILIEU PROFESSIONNEL !

MODALITES D'EXAMENS :

- *Examens sur la deuxième année, en contrôle continue (CCF) et examens ponctuels écrits en fin de parcours.*
- *Validation par bloc*
- *Pas d'équivalence possible*
- *Code RNCP : 38302*
- *Certificateur : Ministère de l'Enseignement supérieur et de la Recherche du 07/11/2018*

ENTREPRISES QUI RECRUTENT :

- *Assurances, agences immobilières*
- *Entreprises de distribution spécialisées*
- *Grande distribution*
- *Entreprises de prestations et de services*

Formation en alternance			
Promotion	2022	2023	2024
Nombre de candidats inscrits	6	4	13
Nombre de candidats admis	5		
Taux de réussite	83%		

Personne en situation de handicap, vous avez accès à la formation. Vous pouvez contacter notre référent handicap au 03.87.85.14.99 ou au cfa-cfc@es-antoinegapp.fr