



**CFA-CFC**  
**ANTOINE GAPP**

# **BAC PRO COMMERCE ET** **DE LA VENTE option A** **(MCV)**



## **CFA-CFC ANTOINE GAPP** **&** **ENSEMBLE SCOLAIRE ANTOINE GAPP BOUZONVILLE**



**ENSEMBLE SCOLAIRE**  
**ANTOINE GAPP**

### **Cursus:**

- Formation par apprentissage
- En 3 ans, 2 ans ou 1 an

### **Nos atouts:**

- Espaces de formation dédiés : plateaux techniques équipés de tout le matériel
- Point informatique
- Espace de détente
- Restauration possible
- Organisme certifié



### **1 Lieu de formation :**

- Ensemble scolaire Antoine GAPP, 2 place du marché, 57320 Bouzonville  
03,87,78,24,03

### **L' alternance:**

- Formation par apprentissage
- 100% financé par les OPCO
- A partir de 15 ans révolu
- Aide au permis (+18ans)

### **Modalités d'admission, prérequis:**

- Etude du projet professionnel
- Signer un contrat d'apprentissage
- Epreuve de positionnement
- CV, entretien individuel

**CFA-CFC ANTOINE GAPP 03.87.85.14.99 [cfa-cfc@es-antoinegapp.fr](mailto:cfa-cfc@es-antoinegapp.fr)**



La certification qualité a été délivrée au titre des actions suivantes: Action de formation; action de formation par apprentissage

# Diplôme de niveau IV inscrit au répertoire national des certifications professionnelles

## Rôle et fonction

Le Bac Pro Commerce s'adresse aux élèves désirant travailler directement en contact avec des clients. Il est nécessaire d'avoir le sens du relationnel, l'esprit d'équipe, le sens de l'initiative. Faire preuve de dynamisme.

Option A : Animation et gestion de l'espace commercial

Option B : Prospection clientèle et valorisation de l'offre commerciale

## Contenu de formation

- Conseil et vente
- Suivi des ventes
- Fidélisation de la clientèle et développement de la relation client
- Option A – Animation et gestion de l'espace commercial
- Option B – Prospection clientèle et valorisation de l'offre commerciale
- Enseignement général (EG)

**Modalités d'examens: examens sur la deuxième année, en contrôle continu (CCF) et examens ponctuels en fin de parcours**

## Durée et rythme

- En 1,2 ou 3 ans
- Seconde Bac pro : 15 semaines de cours (520 heures en centre)
- 1er et T Bac Pro : 19 semaines de cours (675 h/an)
- Alternance entre travail et formation en centre

**👍 Un accompagnement personnalisé et adapté au milieu professionnel!**

## Poursuites d'études

- BTS MCO (Management commercial opérationnel)
- BTS NDRC (Négociation et digitalisation de relation client)
- BTS Professions Immobilières
- BTS Assistant de Gestion PME PMI

## Les débouchés

- Vendeur(se) conseil,
- Conseiller(ère) commerciale,
- Assistant(e) commercial(e)
- Téléconseiller(ère),
- Chargé(e) de clientèle

## Les débouchés

### Option A :

- Animation commerciale
- Gestion des produits et gestion commerciale
- Fidélisation et développement de la relation client

### Option B :

- Prospection téléphonique et de terrain, négociation
- Suivi de la clientèle, communication

- ✓ **0% en emploi après 6 mois**
  - ✓ **Autres situations: 29%**
  - ✓ **Taux de poursuite d'études: 71%**
  - ✓ **Taux de satisfaction : 1ere données en 2023**
- Données DARES en Grand Est maj au 8/11/22*

### Formation en Alternance

Promotion	2021	2022	2023
Nombre de candidats inscrits	1	4	
Nombre de candidats admis			
Taux de réussite			

### En 1<sup>ère</sup> année de contrat d'apprentissage

Âge de l'apprenti	-18 ans	18 à 20 ans	21 à 25 ans*	26 ans et plus*
Salaire brut	27% du SMIC	43% du SMIC	53% du SMIC*	100% du SMIC*

### En 2<sup>ème</sup> année de contrat d'apprentissage

Âge de l'apprenti	-18 ans	18 à 20 ans	21 à 25 ans*	26 ans et plus*
Salaire brut	39% du SMIC	51% du SMIC	61% du SMIC*	100% du SMIC*



**Personne en situation de handicap, vous avez accès à la formation. Vous pouvez contacter notre référent handicap au 03.87.85.14.99 ou au [cfa-cfc@es-antoinegapp.fr](mailto:cfa-cfc@es-antoinegapp.fr)**